

Emprèn el vol!

Els Viviers d'Empreses de Girona s'articulen en un Consorci que vol fer-los créixer, fer-los més forts i connectar-los amb altres viviers d'arreu d'Europa.



Convertir els viviers territorials en una àrea de negocis interregional, complementària als potents centres de creació empresarial, és una de les aspiracions que dibuixa

Joan Batlle, el director del

Consorci de Viviers d'Empreses de Girona.

L'exrector de la UdG va acceptar, l'abril del 2007, el repte dels viviers territorials de la demarcació de Girona d'articular una organització que en potenciés la col·laboració i arribés a les diverses zones del territori. Sis són els viviers que hi ha en funcionament, alguns en marxa des de dates tan reculades com el 1997. Són el del Pla de l'Estany, el de Ripoll, el de les Preses, el de Sant Feliu de Guíxols, el de Sant Joan de les Abadesses i el de Celrà. Aviat se'ls afegiran els de Forallac, Sant Hilari Sacalm i Figueres.



Joves emprenedors i emprenedors joves

Els viviers són plens de *joves emprenedors* i d'*emprenedors joves*, com els qualifica Joan Batlle. Per al director del Consorci, els primers són aquelles persones que, potser als seus quaranta-cinc anys, han vist com el seu lloc de treball s'extingia i consideraven que el seu potencial es desaprofitava. "Aquests són els que tenen les coses més clares", diu Batlle, perquè en tot cas només necessiten alguna ajuda econòmica per tirar endavant. Als *emprenedors joves*, en canvi, cal ajudar-los més perquè, a les dificultats que es troben per crear una empresa, se'ls afegeixen la inexperiència en el treball. Un cop arriben al viver, a tots ells se'ls demanarà un pla d'empresa i, en cas de ser valorat positivament, se'ls oferirà un espai per desenvolupar l'activitat i gaudiran d'una sèrie d'ajuts –econòmics o en forma de coneixements– en consonància amb el perfil del demandant. De manera recurrent, el que més demanen els emprenedors és saber màrqueting, és a dir, aprendre a vendre allò que fan, i també volen un servei que els descarregui de la feixuga paperassa que implica gestionar qualsevol empresa comercial.



El Consorci, per tal de donar als emprenedors les màximes facilitats d'accés als cursos de formació que s'organitzen, s'ha encarregat de racionalitzar els horaris de manera que els desplaçaments necessaris per assistir-hi es minimitzin tant com sigui possible.

Posats a assenyalar un dèficit, Batlle destaca la necessitat, per ara no coberta, de crear una bossa de *sèniors* disposats a acompanyar els emprenedors en els primers estadis de la seva aventura. Aquests mentors haurien d'ajudar, de manera desinteressada, a introduir-los en el nou món en el qual se submergeixen i que, els que ja l'han correbut, tan bé coneixen.

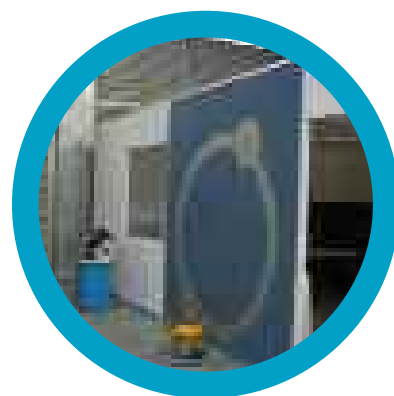
Universitat de Girona i Diputació, tots a l'una

El director del Consorci destaca el paper de la Universitat de Girona i de la Diputació de Girona. Ambdues han contribuït a la consolidació i a la futura ampliació dels Viviers d'Empreses. A més, també hi ha exemples de col·laboració amb la indústria privada que ha contribuït econòmicament, "de manera desinteressada", remarca Batlle, a condicionar un viver. És el cas del CECAM, un centre vinculat al Col·legi d'Aparelladors i Arquitectes Tècnics de Girona, que ha invertit més de dos-cents mil euros a Celrà per adequar els espais que ara ocupen els emprenedors.

De manera recurrent, el que més demanen els emprenedors és saber màrqueting, és a dir, aprendre a vendre allò que fan, i també volen un servei que els descarregui de la feixuga paperassa que implica gestionar qualsevol empresa comercial.

El director del Consorci destaca el paper de la Universitat de Girona i de la Diputació de Girona.

Ambdues han contribuït a la consolidació i a la futura ampliació dels Vivers d'Empreses.



Una xarxa europea

Batlle considera que les zones en les quals estan ubicats els vivers tenen un gran potencial, però estan amenaçades pels dèficits en infraestructures i recursos. Per prevenir la descapitalització del territori, des del Consorci es treballa per connectar amb una xarxa de vivers a escala regional europea que eviti el que anomena "la sensació d'aïllament del món dels negocis", de manera que pugui arribar a ser un mercat fort ell mateix. En aquest nou escenari, els emprenedors estarien connectats amb centenars d'altres com ells, als quals poden oferir serveis, crear sinergies o fer créixer noves idees. Per aquest motiu s'han presentat diverses propostes en el marc del programa Interreg de la Comunitat Europea. Des del Consorci consideren que aquesta dinàmica interna podria arribar a representar el cinquanta per cent de la facturació de les empreses, la qual cosa els donaria estabilitat i faria que el teixit industrial, que en solitari seria engolit per les zones limítrofes, més potents, es mantingués i aixequés el vol.

Tingues en compte

Beques a la innovació i creació d'empreses

- Ets emprenedor i vols muntar la teva pròpia empresa?
- Si vols construir el teu projecte
- Si ets capaç de prendre't el futur com un repte apassionant...

Què oferim?

- Espais moderns equipats amb tecnologies actuals
- Beques de fins a 9.000 euros per als millors projectes empresarials

Què cal fer?

- Redactar un pla d'empresa i omplir els documents de sol·licitud que pots trobar a www.emprenelvol.cat
- Enviar la còpia dels documents a administracio@emprenelvol.cat

Per a més informació envia un missatge electrònic a info@emprenelvol.cat